



आय सृजन गतिविधि सी-बकथॉन (छरमा)



एस.एच.जी. नाम	हिशे गोंबो
बी.एफ.डी.एस.नाम	लापचंग
एफ.टी.यू. / रेंज	केलोगं
डी.एम.यू. /मंडल	लाहौल
एफ.सी.सी.यू. / सर्किल	कुल्लू

अनुक्रमणिका

क्र.स.	विवरण	पृष्ठ संख्या
1	कार्यकारणी सारांश	1-2
2	परिचय	3
3	सी-बकथान के बारे में जानकारी	4
4	सवयं सहायता समूह का विवरण	5
5	लक्ष्य और उद्देश्य	6
6	आय सृजन गतिविधि का विवरण	7
7	सवयं सहायता समूह का विवरण	8-9
8	उत्पादन प्रक्रिया फ्लो चार्ट	10
9	उत्पादन की प्रक्रिया	11-12
10	SWOT विश्लेषण	13-14
11	विपणन योजना और प्रचार योजना	14-15
12	वित्तीय योजना	15-16
13	बिक्री मूल्य की गणना	16-17
14	ब्रेक इवन एनालिसिस	17
15	सवयं सहायता समूह के सदस्यों की तस्वीर	18-19
16	समूह का सहमति पत्र	20

अध्याय 1

परिचय-

हिमाचल प्रदेश पश्चिम हिमालय में स्थित पहाड़ी राज्य है। जो अपनी प्राकृतिक सुंदरता और समृद्ध संस्कृति के लिए प्रसिद्ध है। हिमाचल प्रदेश की जलवायु बहुत उपयुक्त है तथा अनेक छोटी-बड़ी नदियाँ व घाटियाँ प्रदेश की सुंदरता को बढ़ाती हैं। प्रदेश की कुल आबादी 70 लाख है। इसका भौगोलिक क्षेत्र 55673 वर्ग किलोमीटर है जो कि शिवालिक पहाड़ियों के ऊपरी हिमालय के शीत मरुस्थल तक फैला हुआ है। यहां कृषि व बागवानी मुख्य व्यवसाय है। हिमाचल प्रदेश के 12 जिलों में लाहौल स्पीती जिला पर्यटन कृषि व जड़ी-बूटी के लिए प्रसिद्ध है।

गांव लापचंग , डा0 /तहसील,केलोंग, जिला लाहौल स्पीती ,हिमाचल प्रदेश में स्थित है। लाहौल जिले की घाटियों को भौतिक संरचना के आधार पर तरह-तरह के नाम दिए गए हैं लापचंग लाहौल मुख्यालय से लगभग 18 किलोमीटर की दूरी पर स्थित है। यह जिला लाहौल स्पीती का दुर्गम जनजातीय क्षेत्र है।

गांव में लोगों का मुख्य व्यवसाय कृषि व बागवानी है जीवन निर्वाह को अच्छा करने के लिए लोग नकदी फसल व बागवानी का कार्य करके अपनी आजीविका चलाते हैं। ग्रामीण लोग अपनी आजीविका और सामाजिक-आर्थिक विकास के लिए सीधे तौर पर वन संसाधनों पर निर्भर हैं। इससे उत्पादन कम और आय भी कम होती है। आजीविका सुधार परियोजना जाईका (JICA) के सहयोग से चलाई जा रही है जिसमें लाहौल जिला भी शामिल है।

हिमाचल प्रदेश वन पारिस्थितिक तंत्र प्रबंधन और आजीविका सुधार परियोजना जाईका (JICA) प्रारंभ होने पर ग्राम वन विकास समिति लापचंग की सूक्ष्म योजना बनाई गयी है। परियोजना के माध्यम से 2 सवयं सहायता समूह का गठन किया गया जिसमें “हिशे गोंबो” सवयं सहायता समूह का गठन भी किया गया।

इसके बाद “हिशे गोंबो सवयं सहायता समूह” ने छरमा (सी-बकथॉन) का कार्य करने का निर्णय लिया। समूह के सदस्य समाज के एक अनुसूचित जनजाति से तालुक रखते हैं। अपनी आर्थिक स्थितियों को बढ़ाने के लिए समूह ने काम करने का फैसला किया है। समूह में महिलाएँ व पुरुष शामिल हैं। इस समूह में 16 सदस्य शामिल हैं।

सी-बकथॉन (छरमा) के बारे में-

लंबे समय से हिमालय की एक झाड़ी के रूप में जाना जाता है, सी-बकथॉन पौधे का हर हिस्सा फल, पत्ती, टहनी, जड़, छाल और कांटा पारम्परिक रूप से दवा, पोषक तत्वों की खुराक और जलाऊ लकड़ी और बाड़ बनाने के लिए उपयोग किया जाता है। कठोर, सूखा पत्तिरोधी और अतिरिक्त तापमान विविधता के प्रति सहनशील - 43°C से $+40^{\circ}\text{C}$ तक, पौधे में प्रणाली होती है जो वायु मंडलीय नाइट्रोजन को ठीक कर सकती है, जिससे यह मिट्टी के कटाव को नियंत्रण करने और मरुस्थालिये को रोकने के

लिए अर्द्ध बन जाती है। सी-बकथॉन बेरीज विटामिन सी, विटामिन ए, बी1, बी2, बी6, बी9 और बी12 सहित अन्य विटामिनों से भरपूर होते हैं। ओमेगा 3, 6, 7 और 9 का भी यह एक बड़ा स्रोत है। उस क्षेत्र में जहाँ विटामिन युक्त फलों की उपलब्धता सीमित है।

सी-बकथॉन बेरीज (स्थानीय रूप से 'छरमा' के रूप में जाना जाता है) अपनी अद्वितीय विशेषता के बावजूद पूरे सदियों के महीनों में झाड़ी बरकरार रहने की अनूठी विशेषता है जैसे, कई पक्षी प्रजातियाँ इसकी बेरीज से भोजन करती हैं। कभी-कभी भोजन के अन्य स्रोत इस क्षेत्र में सीमित होते हैं, दूसरी ओर, पते ठंडे रेगिस्तानी जानवरों के लिए प्रोटीन युक्त चारे का काम करते हैं। लाहौल और लदाख में सदियों से सी-बकथॉन का उपयोग पारंपरिक 'अमची' चिकित्सा पद्धति में किया जाता रहा है। दिलचस्प बात यह है कि यह माना जाता है कि महान चंगेज खान ने इसका इस्तेमाल अपनी सेना की यादाश्त, सहनशक्ति, ताकत, फिटनेस और बीमारी से लड़ने की क्षमता में सुधार के लिए किया था। जब क्षेत्र में भोजन के अतिरिक्त स्रोत सीमित होते हैं तो सी-बकथॉन को पक्षी फीड करते हैं।

अध्याय 2

2.1 सवयं सहायतासमूहका विवरण

एस.एच.जी.का नाम	:	हिशे गोंबो
एस.एच.जी./सी.आई.जी.एम.आई.एस.कोड संख्या	:	
वीएफडीएस	:	लापचंग
सीमा	:	केलांग
विभाजन	:	लाहौल
गांव	:	लापचंग
खंड	:	केलांग
जिला	:	लाहौल और स्पीती
एस.एच.जी. में सदस्यों की कुल संख्या	:	16
गठन की तिथि	:	
बैंक का नाम और विवरण	:	
बैंक खाता संख्या	:	
एस.एच.जी./मासिक बचत	:	100

2.2 लक्ष्य और उद्देश्य:

- लापचंग पंचायत में आजीविका के वैकल्पिक विकल्प को बढ़ावा देना।
- सी-बकथॉन के मूल्य वर्धित उत्पादों का उत्पादन करना।
- संरक्षण के लिय संबंधित विभागों के साथ काम करना।
- आस पास के क्षेत्रों में वन्य जीवों की रक्षा के लिए।
- केलांग घाटी में पारिस्थितिक पर्यटन को बढ़ावा देना।

2.3 संगठन चार्ट और प्रबंधन दल:

SHG सदस्यों को टीम के अनुसार कार्य सौंपे जाते हैं:

एस.एच.जी. में सदस्यों को सी-बकथॉन के मूल्य वर्धित उत्पादों की कटाई से लेकर परसंस्करण तक विशिष्ट कार्यों को करने के लिए समूह में बांटा गया है।

- समूह अध्यक्ष समूह की सभी गतिविधियों के लिए जिम्मेदार होता है।
- सचिव उचित रिकॉर्ड बनाए रखने के लिए जिम्मेदार होता है।
- लेखाकार उचित खाता विवरण के लिए जिम्मेदार होता है।

2.4 आय सृजन गतिविधि से संबंधित उत्पाद का विवरण :

उत्पाद का नाम	::	सी-बकथॉन' उत्पाद
उत्पाद की विधि पहचान	::	समूह के सदस्यों ने जा.ई.का. के माध्यम से वैकल्पिक अजिविकाओं की नई संभावनाओं का पता लगाने के एजेंडा के साथ एक बैठक आयोजित की है।सी-बकथॉन' गांव के जंगली क्षेत्रों में पाया जाता है और पारंपरिक रूप से औषधीय उद्देश्य के रूप में उपयोग किया जाता है। पर्यटकों में विपणन के साथ, स्थानीय स्तर पर सी- बकथॉन' उत्पादों के विपणन की एक बड़ी गुंजाइश है। इसलिए, समूह के सदस्यों द्वारा यह निर्णय लिया गया है कि सी-बकथॉन' विकसित करने से उनकी आय में वृद्धि होगी।
एस.एच.जी. की सहमति	::	सहमित अनुलग्नक के रूप में संलग्न है।

2.5 हिशे गोंबो के एस.एच.जी.का विवरण

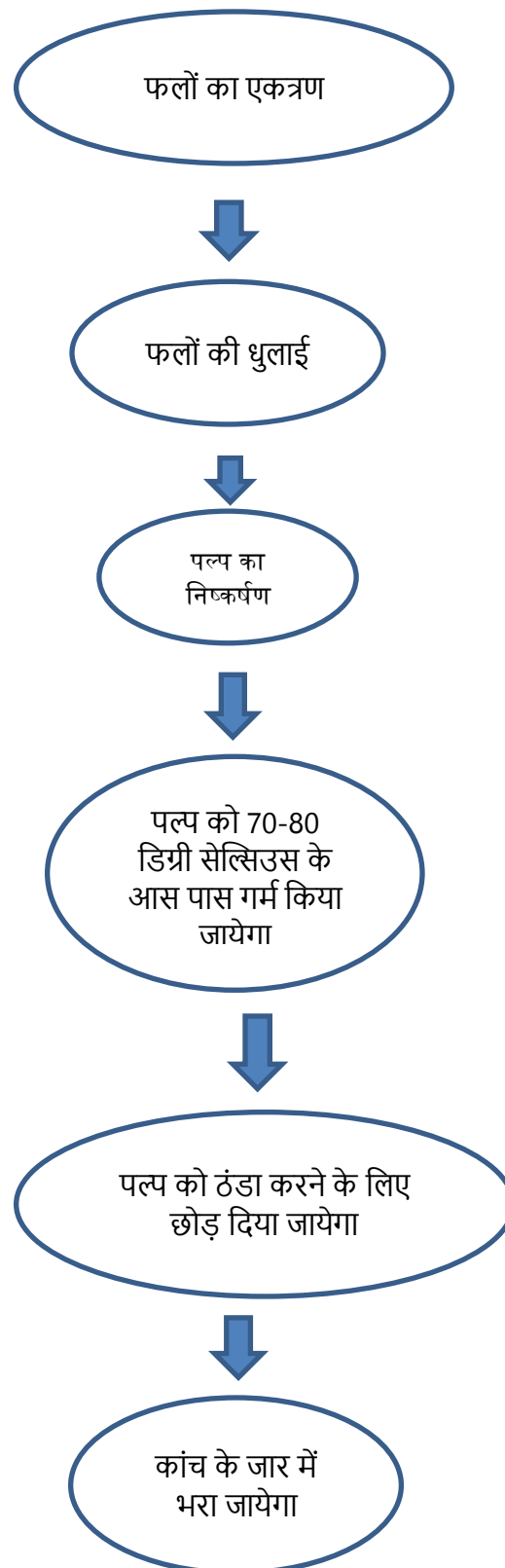
अनुक्रमांक	लाभार्थी का नाम व पता	पद	आयु	लिंग	योगता	श्रेणी
1	अशोक कुमार	प्रधान	56	पुरुष	10 th	अनुसूचित जनजाति
2	सोनम अन्ग्रूप	सचिव	54	पुरुष	ग्रेजुएट	अनुसूचित जनजाति
3	यांग्जिन	सदस्य	56	स्त्री	5 th	अनुसूचित जनजाति
4	वीरेंदर	सदस्य	50	पुरुष	ग्रेजुएट	अनुसूचित जनजाति
5	यांग्मो	सदस्य	52	स्त्री	5 th	अनुसूचित जनजाति
6	छेरिंग	सदस्य	55	पुरुष	10 th	अनुसूचित जनजाति
7	नोरबू	सदस्य	70	पुरुष	8 th	अनुसूचित जनजाति
8	पुल्जोम	सदस्य	60	स्त्री	-	अनुसूचित जनजाति
9	उरजान	सदस्य	63	पुरुष	10 TH	अनुसूचित जनजाति
10	पाल्मो	सदस्य	61	स्त्री	5 th	अनुसूचित जनजाति
11	रिंगजिन	सदस्य	38	पुरुष	ग्रेजुएट	अनुसूचित जनजाति

12	डोमा	सदस्य	52	स्त्री	-	अनुसूचित जनजाति
13	दावा डोल्मा	सदस्य	43	स्त्री	6 th	अनुसूचित जनजाति
14	शकुन्तला	सदस्य	53	स्त्री	8 th	अनुसूचित जनजाति
15	छेवांग	सदस्य	38	पुरुष	B.A.	अनुसूचित जनजाति
16	नवांग बोध	सदस्य	42	पुरुष	ग्रेजुएट	अनुसूचित जनजाति

अध्याय 3

उत्पादन प्रक्रिया फ्लो चार्ट -

3.1 उत्पादन लाइन-



उत्पादन की प्रक्रिया

1 एकत्रण की प्रक्रिया:

a) कटाई

समय : अगस्त के अंत से अक्टूबर तक

तरीका : झाड़ीदार पौधों से हाथसे बेरियों को तोड़ा जायेगा

b) सफाई और छंटाई

सफाई : पानी से धोकर मिट्टी, पत्ते, कांटे हटाये जाते हैं

छंटाई : खराब या कच्चे फल अलग किये जाते हैं।

2. जूस निर्माण प्रक्रिया

a) पल्प बनाना

मशीन से फल को कुचलकर गुदा अलग किया जाता है।

b) रस निकालना

रस प्रेस या सेंट्रीफ्यूज से जूस निकाला जाता है

c) पास्चुरीकरण (गर्म करना)

लगभग 80 डिग्री पर कुछ सेकंड तक गरम किया जाता है ताकि कीटाणु मर जाएँ।

d) बोतल में भरना / पैकिंग

गर्म जूस को साफ़ बोतलों में भरा जाता है

3. तेल निष्कर्षण प्रक्रिया

a) बीज अलग करना

पल्प से बीज अलग किये जाते हैं।

b) तेल निकालना

बीज का तेल: बीज को एकत्रित करके उसे मशीन में डालकर तेल निकला जाता है।

c) छानना और शुद्धिकरण

फ़िल्टर कर तेल को साफ़ किया जाता है।

d) बोतल में भरना

गहरे रंग की बोतलों में पैक किया जाता है ताकि सूर्य की रोशनी से खराब न हो।

4. पत्तों / छिलकों से पाउडर बनाना

a) सुखाना

छाया या मशीन ड्रायर में पत्तों / छिलकों को सुखाया जाता है

b) पीसना

बारीक चूर्ण बनाया जाता है।

c) छनाई और पैकिंग

छलनी से छनाई कर पैक किया जाता है।

पत्तियों को पैक कर भी बेचा जा सकता है जिसे हर्बल टी पाउडर या टी बैग बनाये जा सकते हैं।

उप-उत्पाद जो छरमा से प्राप्त हुए-

बीज का कचरा – पशु चारा के रूप में उपयोग

छिलका या गुदा – खाद के रूप में उपयोग

अध्याय 4 - SWOT विश्लेषण

SWOT विश्लेषण दो कारकों पर निर्भर करता है अर्थात् संगठन में आंतरिक कारक और बाहरी कारक जो संगठन के व्यवसाय को प्रभावित करते हैं। एफजीडी के दौरान एसडब्ल्यूओटी विश्लेषण करने के लिए आंतरिक और बाहरी कारकों का मानचित्रण किया जाता है:

क्र.सं.	आंतरिक कारक आकलन सारांश	बाहरी कारक आकलन सारांश
1.	कच्चा माल प्राप्त करने में आसानी	व्यापक रूप से बाजार की उपलब्धता
1.	मानव संसाधन क्षमता	सरकारी सहायता
2.	प्रतिस्पर्धी, क्योंकि कोई व्यवसायिक एकाधिकार नहीं है	
3.	सदस्यों के बीच सहयोग और अच्छे संबंध	उद्धारकर्ता आईटम के रूप में उत्पाद
4.	व्यवसाय की जगह	स्थानीय मौसम की स्थिति
5.	व्यवसाय प्रबंधन संरचना	उच्च श्रम समय
6.	पदोन्नति	कमजोर संचार नेटवर्क
7.	पैकेजिंग	संसाधनों का इष्टतम उपयोग

प्रतिक्रिया मूल्यांकन के परिणामों के आधार पर, कुछ आंतरिक कारक सीबकथॉन व्यवसाय की ताकत, कमजोरी बन जाते हैं। इसी तरह, बाहरी कारक संबंधित व्यवसाय के लिए अवसर और सूत्र बन जाते हैं।

आंतरिक कारक	
ताकत	कमजोरी
कच्चा माल प्राप्त करने में आसानी	व्यवसाय की जगह
कोई व्यापार मोनो चाल नहीं है	व्यवसाय प्रबंधन संरचना
सदस्यों के बीच सहयोग और अच्छे संबंध	पदोन्नति
मानव संसाधन क्षमता	पैकेजिंग
बाह्य कारक	
अवसर	अवरोध
बाजार उपलब्ध	स्थानीय मौसम की स्थिति
सरकारी सहायता	उच्च श्रम समय
उद्धारकर्ता आईटम के रूप में उत्पाद	कमजोर संचार नेटवर्क
ऊँची मांग	संसाधनों का इष्टतम उपयोग

SWOT विश्लेषण के परिणामों के आधार पर, संगठन की कमजोरियों और अवरोधों को दूर करने के लिए तैयार की गई शमन रणनीति:

कमजोरी – अवरोध शमन रणनीति :

- 1: उत्पादन में सुधार और श्रम समय को कम करने में मदद करने के लिए उपयुक्त और सस्ती तकनीक डिज़ाइन करें।
- 2: विपणन शर्तों को बढ़ाने के लिए उत्पाद लेबल, आकर्षिक पैकेजिंग और प्रभावी बाजार जानकारी बनाने में प्रशिक्षण में सहायता है।
- 3: अधिकतम दर्शकों तक पहुंचने के लिए मार्केटिंग रणनीति बनाना।
- 4: कई हितधारकों को शामिल करके उत्पादों की सूचारू आपूर्ति बनाए रखने के लिए तंत्र।

अध्याय 5 विपणन योजना और प्रचार योजना

संभावित बाजार स्थान	केलांग, 27 किमी, मनाली 43 किमी एप
इकाई से दूरी	केलांग, 20 किमी, मनाली 43 किमी एप
बाजार में उत्पाद की मांग	सीबकथार्न उत्पादों के कई व्यवसाय लाभ हैं और बहुत मांग में हैं।
बाजार की पहचान की प्रक्रिया	सीबकथार्न उत्पादों के लिए एक सुस्थापित बाजार है।
बाजार पर मौसम का प्रभाव।	सीबकथार्न की पूरे साल काफी मांग रहती है। गर्मी के दिनों में टूरिस्ट सेशन के कारण डीमांड बहुत ज्यादा होती है
उत्पाद के संभावित खरीदार।	संभावित बाजार खरीदार: छात्रावास, दुकानें, स्थानीय निवासी/पर्यटक आदि।
क्षेत्र में संभावित उपभोगता	सभी स्वास्थ्य के प्रति जागरूक नागरिक/पर्यटक।

उत्पाद का विपणन तंत्र	उत्पाद को स्थानीय विक्रेताओं में प्रदर्शित किया जाएगा और उत्पादों को बेचने के लिए विक्रेता के साथ कुछ कमीशन की राशि तय की जाती है
उत्पादों की मार्केटिंग रणनीति।	ग्राम में समूह कुल्लू शहर के सभी सब्जी खुदरा विक्रेताओं से संपर्क करेगा, उसके बाद उत्पादन में वृद्धि पर, भुंटर और मनाली बाजार के खुदरा विक्रेताओं से भी अपने उत्पादों को शुद्ध दर या कमीशन के आधार पर बेचने के लिए संपर्क किया जाएगा।
उत्पाद ब्रांडिंग।	
उत्पाद नारा	

अध्याय 6 वितीय योजना

प्राथमिक प्रसंस्करण इकाई का विवरण (पूँजीगत लागत)

क्रमांक	उपकरण का नाम	मात्रा / न०.	कुल
1.	Juicer Machine Automatic	1	68000
2.	Oil Extraction Machine	1	55000
3.	Dryer	1	50000
4.	Accessory		20000
	Total		193000/-
क्र.सं.	संसाधन का विवरण		धनराशी (रु)
1	परियोजना द्वारा सहायता कोष की धनराशी 75 % पूँजीगत व्यय		144750
2	लाभारथी अंश 25 % पूँजीगत व्यय		48250
	योग		193000/-

बिक्री मूल्य की गणना-

क्र. स.	विवरण	मूल्य(रूपए में)
1.	औसत बिक्री मूल्य प्रति लीटर	1000 रूपए प्रति /लीटर
2.	1 किलोग्राम फल से निकले जूस की मात्रा	500 मिली लीटर
3.	2 किलोग्राम फल से निकले जूस की मात्रा	1000 मिली लीटर
4.	प्रति लीटर प्रत्यक्ष लागत	50 रूपए
5.	प्रति लीटर अप्रत्यक्ष लागत	20 रूपए
6.	1 लीटर पर कुल लागत	70 रूपए
7.	1 लीटर का बिक्री मूल्य	1000 रूपए

6.2 सीबकथोर्न के ब्रेक ईवन एनालिसिस वैल्यू एडेड प्रोडक्ट्स :

ब्रेक-ईवन विश्लेषण में राजस्व संग्रह और संबंधित लागतों के आधार पर एक इकाई के लिए सुरक्षा के मार्जिन की गणना और जांच करना शामिल है। दूसरे शब्दों में विश्लेषण से पता चलता है कि व्यवसाय करने की लागत का भुगतान करने में क्या बिक्री होती है। मांग के विभिन्न स्तरों से संबंधित मूल्य स्तरों का विश्लेषण करते हुए, ब्रेक इवन विश्लेषण यह निर्धारित करता है कि कंपनी की कुल निश्चित लागत को कवर करने के लिए किस स्तर की बिक्री आवश्यक है।

ब्रेक इवन एनालिसिस का फार्मूला

ब्रेक ईवन विश्लेषण का सूत्र इस प्रकार है:

ब्रेक ईवन मात्रा = निश्चित लागत / (प्रति इकाई बिक्री मूल्य - प्रति इकाई परिवर्तनीय लागत)

प्रति यूनिट बिक्री मूल्य

क्र.स.	विवरण	मूल्य
1.	प्रति यूनिट बिक्री मूल्य	1000 रूपए प्रति किलोग्राम या 1000 रूपए प्रति लीटर
2.	प्रति माह बिक्री	100 लीटर
3.	प्रति मूल्य कुल बिक्री राजस्व	100*1000 =100000 रूपए
4.	प्रति लीटर लागत	70 रूपए
5.	प्रति माह कुल परिवर्तनीय लागत	100*70 =7000
6.	प्रति माह लाभ	100000 - 7000 =91000

प्रति लीटर लागत = 70/-

प्रति माह लागत 100*70= 7000/-

लाभ =100000-7000= 91000/-

ब्रेक इवन पॉइंट = पूंजीगत लागत / (विक्रय मूल्य - आवर्ती लागत)

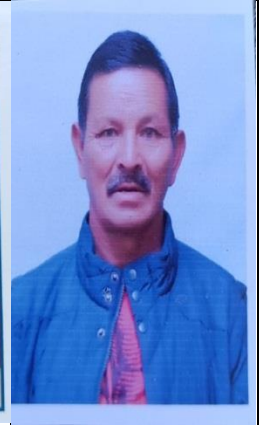
$$= 193000 / (100000 - 7000)$$

$$= 193000 / 91000 = 2.12$$

$$= 2.12 * 30 = (64 \text{ दिन})$$

सदस्यों और सवयं सहायता समूह की तस्वीर:-

				
सोनम अन्गूप	पाल्मो	यांग्मो	छेरिंग	डोमा
				
तशी छेवांग	वीरेंद्र	दावा डोल्मा	अशोक कुमार	यांग्जिन

				
नोरबू	पलजोम	शकुन्तला	रिगजिन नोरबू	उरज्ञान
				
नवांग बोध				

संघ सहायता समूह का प्रस्ताव पत्र

आज दिनेक ५/१२/२५ को संघ सहायता समूह "विश्व ग्रीन" की बैठक प्रदान 'श्री अशोक कुमार' की सहायता से हुई जिसमें समूह की आप को बढाने के लिए चरका (SCA) (1000) का कार्य लाजीरका सुधार योजना (LJCA) से होने के लिए सहायता प्रदान करते हैं।

प्रधान
संघ सहायता समूह
अशोक कुमार (लापचंग)

सहित
संघ सहायता समूह
मोहन अंगरूप

संघ सहायता समूह के सदस्य

1. धर्मजिन
2. देवेंद्र
3. धर्मजिन
4. धर्मजिन
5. धर्मजिन
6. धर्मजिन
7. उदय
8. धर्मजिन
9. धर्मजिन
10. धर्मजिन
11. धर्मजिन
12. धर्मजिन
13. धर्मजिन
14. धर्मजिन
15. धर्मजिन
16. धर्मजिन

Free
VFS Lapchang
Village-Lapchang
PO Peukar
Division Lahaul at Keylong

President
Village-Lapchang
PO Peukar
Division Lahaul at Keylong

Secretary
VFS Lapchang
Village-Lapchang
PO Peukar
Division Lahaul at Keylong

Sanjay
Range Forest Officer
Keylong

Division Forest Officer
Lahaul at Keylong

धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन

धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन
धर्मजिन